



CLEMAP's Ziel ist die Optimierung des Energieverbrauchs. Wir entwickeln einen intelligenten Sensor, der beim elektrischen Verteilerkasten erkennt, welche Geräte wann und wie lange Strom brauchen. Diese Informationen teilen wir dem Kunden über eine Web-Plattform mit. Er hat damit die Kontrolle über seinen elektrischen Verbrauch und kann entsprechende Sparmassnahmen einleiten.

Wir sind ein junges Startup, welches den elektrischen Fussabdruck von Unternehmen und privaten Haushalten optimieren will, deshalb suchen wir:

Einen Sales and Customer Support (80-100%) oder

Zwei Sales and Customer Supports (50%) im Job Sharing

CLEMAP bringt im 2019 verschiedene Anwendungen von CLEMAP One auf den Markt. Es handelt sich um einen Sensor mit Software, welcher auf Energieversorger, private Kunden, KMU, Dienstleister und Energieberater zugeschnitten ist. Du unterstützt uns im Erreichen der hoch gesetzten Ziele in einem dynamischen und sympathischen Umfeld. **Wir suchen nach Persönlichkeiten, die uns ab März 2019 in der Kundenakquise und Kundenpflege unterstützen.**

Du wirst in unserem Büro nahe Bahnhof Enge in Zürich oder zuhause arbeiten. Der Austausch findet über Slack, Trello, Skype und Telefon statt. Jeweils fix an einem Nachmittag werden wir uns in Zürich treffen und uns bezüglich der operativen Angelegenheiten unterhalten.

Deine Aufgaben

Du bist verantwortlich für die proaktive Kontaktaufnahme mit unseren Kunden, das Einfordern von Bestellungen, die terminliche Organisation der Installation und Inbetriebnahme sowie für die Fakturierung. Nach der Installation bleibst du der Ansprechpartner für den Kunden und nimmst regelmässig mit ihm Kontakt auf. Du erkundigst Dich über die Zufriedenheit bzw. über eventuell aufgetretene Probleme und deren Behebung sowie Verbesserungsvorschläge. Diese Information wirst Du uns strukturiert weiterleiten. Gelegentlich werden wir Dich um Unterstützung im Marketing und Verkauf oder in der Administration bitten.

Dein Profil

- Du bist kontaktfreudig, die Interaktion mit Menschen macht Dir Spass
- Du arbeitest systematisch, wo es keine Strukturen gibt findest du Wege um diese zu erstellen
- Du bist technisch versiert und interessiert
- Du arbeitest selbständig und pflegst eine effiziente Kommunikation
- Du bist daran interessiert dein Netzwerk bei Energieversorgungsunternehmen und / oder bei Elektriker zu erweitern
- Dir ist die Umwelt wichtig und du möchtest einen Beitrag zur Energiestrategie 2050 leisten
- Du hast dein Bachelor in einem technischen Umfeld abgeschlossen
- Deine Muttersprache ist Deutsch, Sprachkenntnisse in Französisch und Italienisch sind von Vorteil

Wir bieten

- Eine spannende Arbeit in einem jungen und dynamischen Startup
- Volle Verantwortung ab Tag 1. Die Möglichkeit einen reellen Impact mit deiner Arbeit auszuüben und deine Ideen zu teilen und umzusetzen
- Ein motiviertes und ambitioniertes Team. Grosse Unterstützung durch erfahrene Teamleiter.
- Teil einer Vision zu sein, welches die Wahrnehmung des Energiekonsums verändert
- Die Möglichkeiten etwas neues aufzubauen und dein Netzwerk zu erweitern
- Marktüblichen Lohn plus Verkaufsbonus

Bist du bereit?

Dann sende uns bis zum dritten Februar Deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben, in welchem Du Dich präsentierst und begründest wieso Du die richtige Person für uns bist. Schreibe direkt an jobs@clemap.ch. Für Fragen steht Pascal Kienast unter pascal@clemap.ch oder 079'455'98'55 zu Verfügung.